

○ スーパー等での活動実績

店頭学習会の開催

- スーパー等が、地魚など新たな水産物を取り扱う場合に、産地のプロを派遣
- 料理方法や売り方などの商品知識を売場担当者向けにアドバイス

講師の例

【山根博信氏】

- ・ 和歌山市に拠点を置く仲卸の代表。「鮮魚の達人協会」の理事長
- ・ テレビ東京「ソロモン流」など、多数のメディアにも出演。



【高木仁氏】

- ・ 株式会社鮮魚たかぎ社長 一代で22店舗を出店の実力
- ・ 滋賀県水産物商業協同組合会長

【神谷友成氏】

- ・ 「おさかなマイスター」としてセミナー講師経験豊富
- ・ 名古屋市中央卸売市場本場の中部水産株式会社取締役販売促進部長



バックルームでの販売講習



接客術の実践指導

実施店舗数： 12社19店舗

- 品揃えの数が2倍に
多種地魚を小ロットで仕入れ
- 従業員が声だしをし始めた
適切な声かけタイミング。
具体的情報提供(品名、食べ方)
- 対面販売の利用者が増えた
1.5倍に増えた店舗あり
安さだけを追求する客が主体の
店舗では変化無し
- その他
バイヤーから仕入れについて
指導を求められる
店長から店舗改装について
アドバイスを求められる